

中美业务

欲知前方事，请问过来人。——汉语谚语 很少有美国律所具有科尔律师事务所在管理复杂的法律框架和独特的文化方面的丰富经验，而这两者是中国企业在美国成功的关键。很少美国律所的中美国际业务团队能够像我们一样拥有丰富的经验、深厚的知识以及对文化的深刻理解，而这些都是在中美两国经商取得成功至关重要的因素。

科尔律师事务所于1874年成立于底特律，悠久的历史显示了我们律所内部关系以及我们所服务的中美客户的品质。和其他律师事务所相比，我们比他们任何一家都更珍惜这些人际关系。我们根深蒂固的价值观诸如勤奋工作，敬业及忠诚使得这些长期的关系跨越历史而经久不衰。

我们早期的客户包括一些美国最成功的实业家和金融家。其中包括亨利·福特，我们代表他为福特组装工厂获得土地，并于1928年完成，成为当时世界上最大的制造工厂。我们在底特律也帮助设立过许多早期的银行。而这些也促进了底特律及其美国其他地区经济大获成功。今天，科尔律师事务所仍然一如既往的注重我们的核心价值观，这为我们在150多年不确定的历史中提供了超乎寻常的稳定性，我们的律所也最终得以蓬勃发展。

我们给那些想要进入美国的中国企业提供有价值的帮助。我们的经验包括了法律和商业方面的所有领域，以及文化关系，政治环境和推荐最佳商业运作模式。虽然中国业务很大一部分涉及制造业，我们为常为其他领域的客户提供咨询，包括分销EB-5区域中心投资移民，绿色技术，信息技术，房地产和科研。

科尔律师事务所的工作目标即取得各方互利的结果。我们的目标是为一持续成功的商业关系开启一个起点。我们中美业务团队的核心是良好的关系：由会计、银行家、保险代理人、房地产代理人和其他业务的专业人士组建的一个广泛的关系网。他们可以帮助我们的客户在美国或中国成功地运营。我们的法律团队还包括拥有能运用流利的普通话和英文交流的律师，这一点又也让我们更加与众不同。

我们的众多服务包括：

- 中美实体选择和设立
- 外商直接投资
- 跨境合同
- 兼并与收购
- 合资企业
- 税务
- 不动产及设备的购买、出售，建造和租赁（包括办公室、仓库、制造厂房、研发中心和住宅物业）
- 为企业收购和运营提供融资
- 知识产权
- 劳动力与就业
- 进、出口事宜
- 移民
- EB-5区域中心投资移民方案
- 政府奖励/经济发展补助金

- 商业撤资
- 合规

我们近期一些有代表性的交易包括：

- 作为中国整车厂及许多供应商的法律顾问
- 为某中国企业在美国创办新公司，并帮助成长为大型运营公司
- 代表许多中国企业收购美国企业
- 谈判制造齿轮、绿色技术（包括太阳能和风能技术）和其他工业产品的供应商合同
- 谈判制造商销售代表合同
- 代表使用中国程序员的软件行业客户谈判IT外包合同
- 为汽车供应商在中国建立合资企业和制造设施
- 为中美企业在中国，美国和墨西哥建立合资企业
- 为许多中国公司设立全资美国子公司
- 协助中国企业获得联邦，州和地方政府的税收优惠、赠款和贷款
- 代表多个中国汽车供应商处理各种商业交易，包括商标注册，全球公司架构的重组（包括成立美国控股公司和营运公司），起草员工手册，谈判各类不动产交易
- 为在中国经营业务的各种美国企业建立外商独资企业和代表处
- 为某钢铁行业的公司提供机械收购以及进出口方面的咨询
- 为中国客户选择EB-5投资方案
- 处理各种中美移民事宜
- 如需进一步了解中美国际业务的相关信息，请与丁超逸 (cding@kerr-russell.com) 联系。丁律师是中国人，对美国法律非常熟悉。您也可以与科尔律师事务所中美国际业务的James Cambridge (jcambridge@kerr-russell.com) 和Mike Gibson (mgibson@kerr-russell.com) 取得联系。